

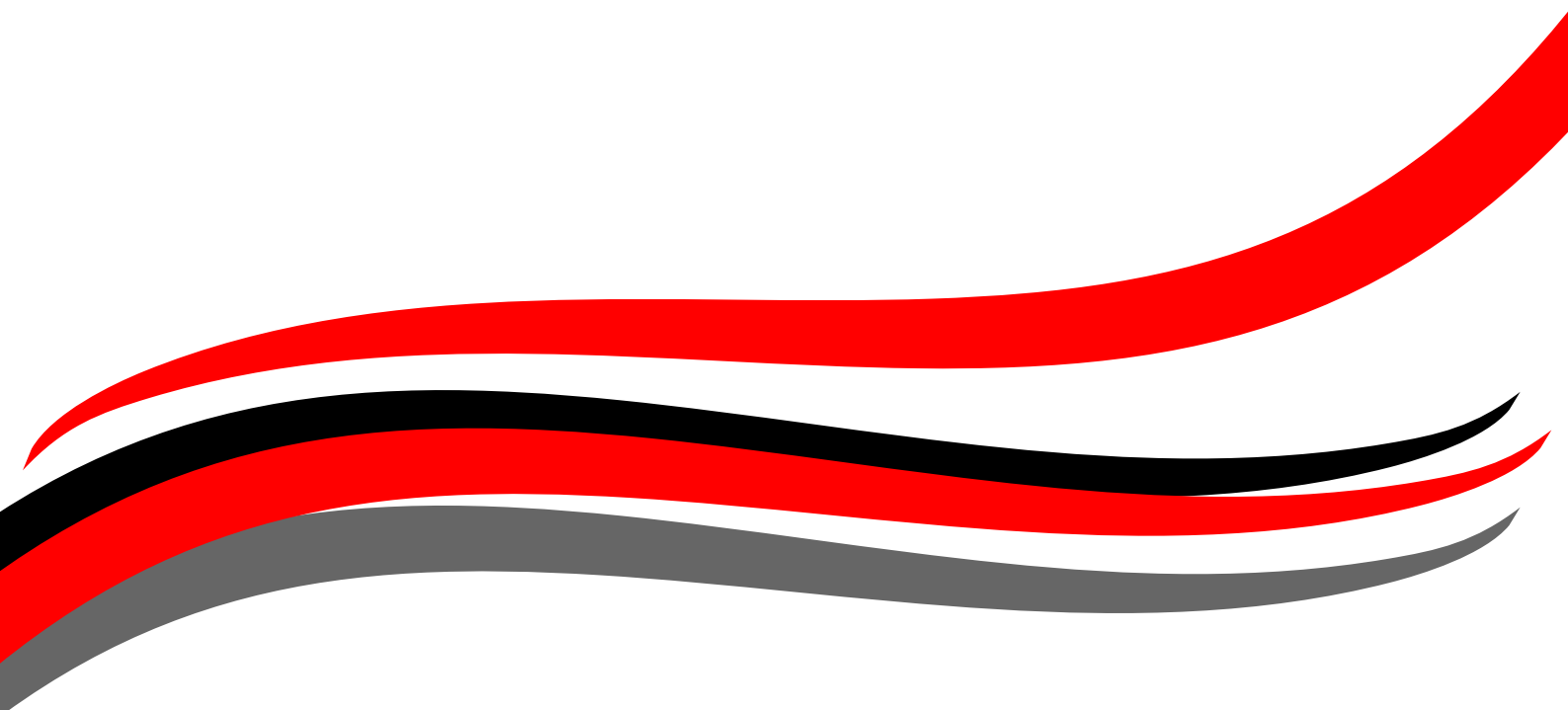
# GCS-ERP

Sistema Avanzado de Gestión Empresarial



---

**Gestión Comercial GCS-ERP**

A series of four thick, wavy, horizontal lines in red, black, red, and grey, flowing from the left side of the page towards the right, creating a dynamic, modern background element.

Disponer de toda la información de su negocio es fundamental para optimizar al máximo sus recursos, y obtener la mayor rentabilidad

En GCS, sabemos cómo lo puede conseguir

---

**Rentabilidad Asegurada**

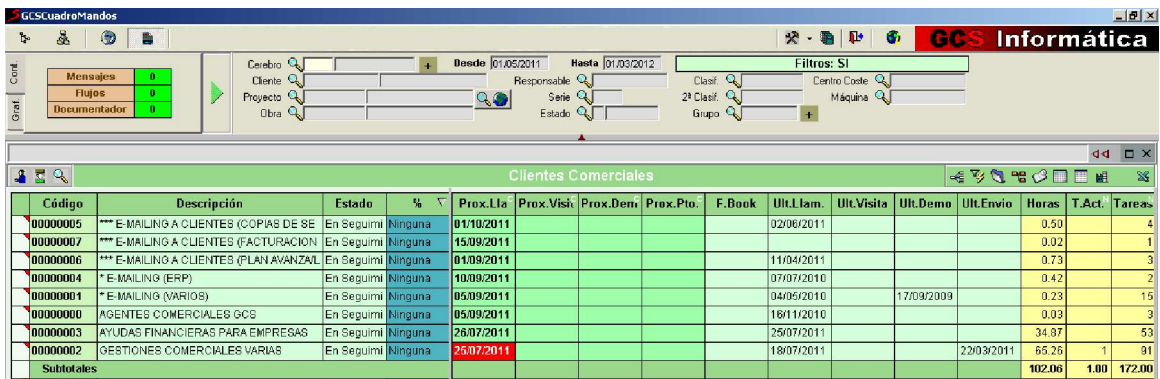
---

**Gescosoft Informàtica, S.L. (GCS)**  
Avda. Valencia, 118 Bajo (12006 - Castellón)  
Telf: 964 245921 - Fax 964 254573  
<http://www.gescosoft.com>  
e-mail: [comercial@gescosoft.com](mailto:comercial@gescosoft.com)

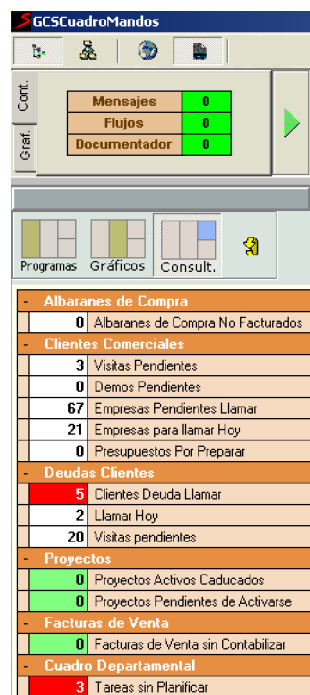
# 1. CRM (Customer Relationship Management)

## Cientes de Estudio

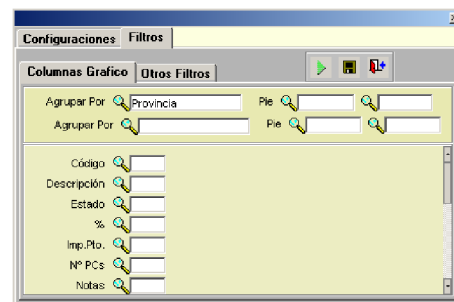
- Clientes de Estudio
- Control Comercial
- Seguimiento de Clientes potenciales
- Gestión de Presupuestos
- Seguimiento de Ofertas
- Informes varios



Código	Descripción	Estado	%	Prox.Lla	Prox.Visi	Prox.Dem	Prox.Pto.	F.Book	Ult.Llam	Ult.Visita	Ult.Demo	Ult.Envio	Horas	T.Act.	Tareas
0000005	*** E-MAILING A CLIENTES (COPIAS DE SE	En Segumi	Ninguna	01/10/2011					02/06/2011				0.50		4
0000007	*** E-MAILING A CLIENTES (FACTURACION	En Segumi	Ninguna	15/09/2011									0.02		1
0000006	*** E-MAILING A CLIENTES (PLAN AVANZAD	En Segumi	Ninguna	01/09/2011					11/04/2011				0.73		3
0000004	* E-MAILING (ERP)	En Segumi	Ninguna	10/09/2011					07/07/2010				0.42		2
0000001	* E-MAILING (VARIOS)	En Segumi	Ninguna	05/09/2011					04/06/2010	17/09/2009			0.23		15
0000000	AGENTES COMERCIALES GCS	En Segumi	Ninguna	05/09/2011					16/11/2010				0.03		3
0000003	AYUDAS FINANCIERAS PARA EMPRESAS	En Segumi	Ninguna	26/07/2011					26/07/2011				34.97		53
0000002	GESTIONES COMERCIALES VARIAS	En Segumi	Ninguna	25/07/2011					18/07/2011			22/03/2011	65.26	1	91
<b>Subtotales</b>													<b>102.06</b>	<b>1.00</b>	<b>172.00</b>



Programas	Gráficos	Consult.
<b>Albaranes de Compra</b>		
0	Albaranes de Compra No Facturados	
<b>Clientes Comerciales</b>		
3	Visitas Pendientes	
0	Demos Pendientes	
67	Empresas Pendientes Llamar	
21	Empresas para llamar Hoy	
0	Presupuestos Por Preparar	
<b>Deudas Clientes</b>		
5	Clientes Deuda Llamar	
2	Llamar Hoy	
20	Visitas pendientes	
<b>Proyectos</b>		
0	Proyectos Activos Caducados	
0	Proyectos Pendientes de Activarse	
<b>Facturas de Venta</b>		
0	Facturas de Venta sin Contabilizar	
<b>Cuadro Departamental</b>		
3	Tareas sin Planificar	



Configuraciones	Filtros
Columnas Grafico	Otros Filtros
Agrupar Por	Provincia
Agrupar Por	Pie
Código	
Descripción	
Estado	
%	
Imp.Pto.	
Nº PCs	
Notas	

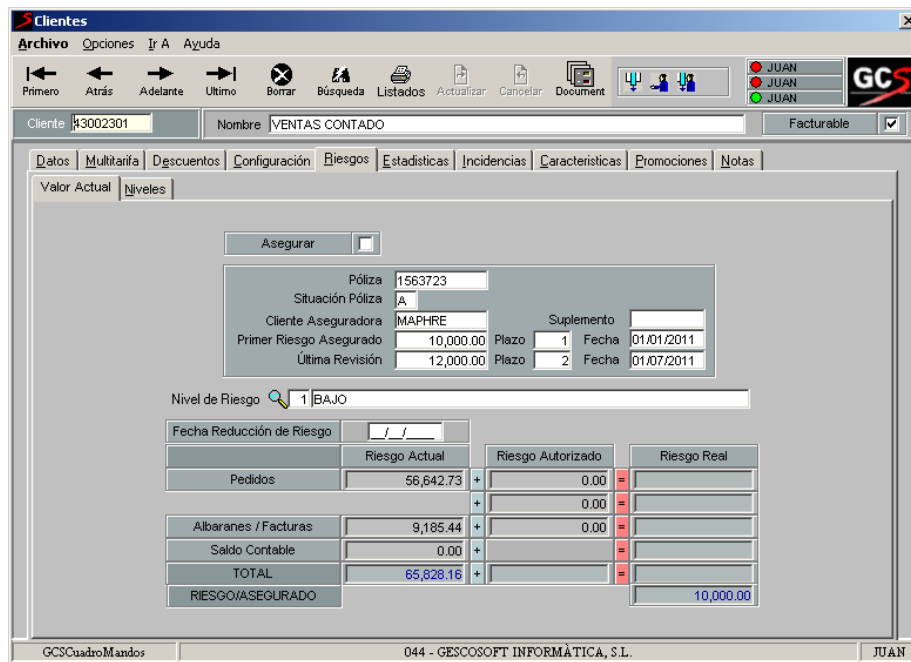
## 2. Gestión de Ventas

### Gestión de Contratos de Venta

- **Datos generales** completos: administrativos, comerciales, financieros, logísticos, bancos, riesgos, incidencias, comisionistas, ...
- **Definición de condiciones comerciales** específicas para cada contrato de venta
- **Enlace con Microsoft Word** para la generación de contratos formales, mediante la combinación de correspondencia

### Gestión de Reservas

- **Enlace del Pedido de Venta con el stock de los almacenes en tiempo real**, para reservar la cantidad solicitada
- Posibilidad de bloquear la cantidad pedida para un cliente
- Utilidades de cambio de asignación de pedido de venta para formalizar nuevas reservas
- **Gestión de Cargas (OPCs) automática desde la Reserva y Almacén**
- **Generación automática de Albaranes de Venta**



The screenshot shows the 'Clientes' window in GCS-ERP. The client name is 'VENTAS CONTADO'. The 'Niveles' tab is active, displaying a risk management table. The table has columns for 'Fecha Reducción de Riesgo', 'Riesgo Actual', 'Riesgo Autorizado', and 'Riesgo Real'. The 'Riesgo Actual' column shows values for 'Pedidos' (56,642.73), 'Albaranes / Facturas' (9,185.44), and 'Saldo Contable' (0.00). The 'Riesgo Autorizado' column shows 0.00 for all rows. The 'Riesgo Real' column shows 10,000.00 for the 'TOTAL' row. The 'RIESGO/ASEGURADO' row shows a value of 10,000.00. The 'Nivel de Riesgo' is set to '1 BAJO'.

Fecha Reducción de Riesgo	Riesgo Actual	Riesgo Autorizado	Riesgo Real
Pedidos	56,642.73	0.00	
Albaranes / Facturas	9,185.44	0.00	
Saldo Contable	0.00		
<b>TOTAL</b>	<b>65,828.16</b>		
<b>RIESGO/ASEGURADO</b>			<b>10,000.00</b>

### Gestión de Comisionistas

- Definición de Comisionistas con su ficha completa de datos
- Definición de hasta dos Comisionistas por Cliente con sus condiciones particulares
- Definición de Tipos y porcentajes de comisión en función de varios parámetros
- Posibilidad de realizar el Proceso de Venta completo, heredando las comisiones para cada caso
- Liquidación de comisionista automática y por varios métodos

### Control de Riesgos

- **Definición del Riesgo para cada Cliente**, en función del importe en diferentes fases (pedidos, facturas, saldo contable, ...)
- **Automatismos de control del Riesgo por Cliente y fase** para que el sistema permita, o no, la siguiente fase

### Facturación Electrónica

- Enlace automático del Módulo de Facturación de Ventas con el sistema de Facturación Electrónica de "Camerfactura"

## 3. Gestión de Compras (SCM: Supply Chain Management)

#### Proveedores de Estudio

- **Datos generales** completos, contactos, incidencias, ...

#### Planificador de Compras

- **Planificación de Compras en función del tipo de empresa** (por fabricación, por proyecto de ejecución)
- **Generación de Solicitudes de Compra automática.** Enlace con la gestión de almacén para detectar stock

#### Solicitudes de Compra

- **Gestión de las Solicitudes de Compra** necesarias para poder gestionar las materias primas y subcontratas de servicios de la producción de la empresa
- **Control de los diferentes estados** de cada Solicitud de Compra introducida en el sistema

#### Ofertas de Compra

- **Gestión de Ofertas** a diferentes proveedores
- Posibilidad de generar Ofertas a Proveedores Normalizados, No Normalizados, o de Estudio

#### Comparativo de Ofertas de Compra

- **Gestión del Comparativo de Ofertas** de entre todas las ofertas realizadas

#### Autorizaciones de Compra

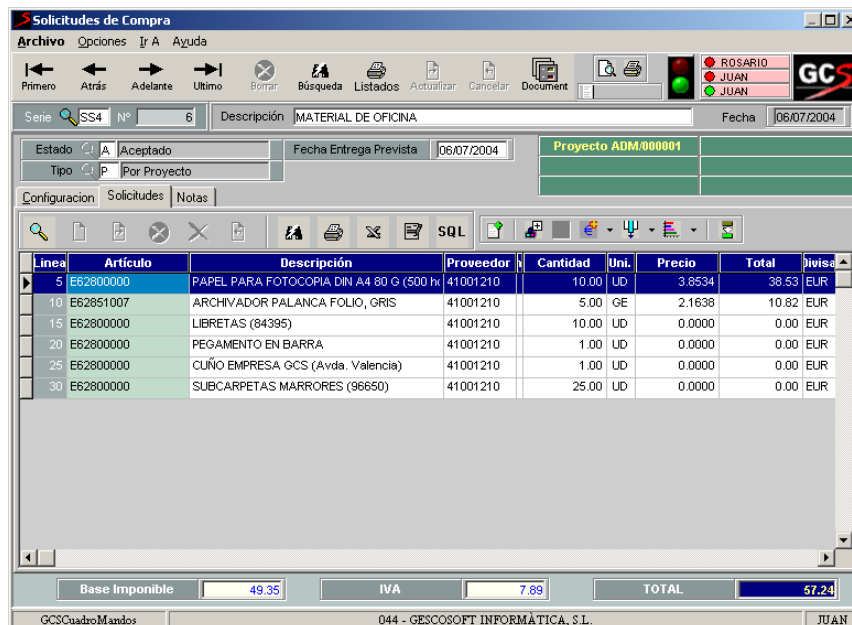
- **El control de Autorizaciones es previo a la generación de los Pedidos de Compra en firme**
- **Configurable por empresa los niveles de autorización** en función del importe total de la Solicitud de Compra
- **Definición de permisos por usuario**, según cargos e importes para poder autorizar

#### Gestión de Contratos de Compra

- **Alta de los Pedidos de Compra** a los Proveedores seleccionados
- **Gestión de Visados y Revisados**

#### Gestión de Subcontratistas

- **Gestión de las condiciones de los subcontratistas**



The screenshot shows the 'Solicitudes de Compra' application window. At the top, there is a menu bar with 'Archivo', 'Opciones', 'Ir A', and 'Ayuda'. Below the menu is a toolbar with various icons for navigation and actions. The main form contains fields for 'Serie' (SS4), 'Nº' (6), 'Descripción' (MATERIAL DE OFICINA), and 'Fecha' (06/07/2004). There are also fields for 'Estado' (Aceptado), 'Fecha Entrega Prevista' (06/07/2004), and 'Tipo' (Por Proyecto). A 'Proyecto' field contains 'ADM-000001'. Below the form is a table with columns: 'Linea', 'Artículo', 'Descripción', 'Proveedor', 'Cantidad', 'Uni.', 'Precio', 'Total', and 'Divisa'. The table lists several items, including paper, folders, and pens. At the bottom of the window, there is a summary bar with 'Base Imponible' (49.35), 'IVA' (7.69), and 'TOTAL' (57.24). The status bar at the very bottom shows 'GCSCuadroMandos', '044 - GESCOFT INFORMÁTICA, S.L.', and 'JUAN'.

Linea	Artículo	Descripción	Proveedor	Cantidad	Uni.	Precio	Total	Divisa
5	E62800000	PAPEL PARA FOTOCOPIA DIN A4 80 G (500 h)	41001210	10.00	UD	3.8534	38.53	EUR
10	E62851007	ARCHIVADOR PALANCA FOLIO, GRIS	41001210	5.00	GE	2.1638	10.82	EUR
15	E62800000	LIBRETAS (84395)	41001210	10.00	UD	0.0000	0.00	EUR
20	E62800000	PEGAMENTO EN BARRA	41001210	1.00	UD	0.0000	0.00	EUR
25	E62800000	CUÑO EMPRESA GCS (Avda. Valencia)	41001210	1.00	UD	0.0000	0.00	EUR
30	E62800000	SUBCARPETAS MARRORES (96650)	41001210	25.00	UD	0.0000	0.00	EUR

#### Homologación de Proveedores

- **Sistemas de Homologación de Proveedores**

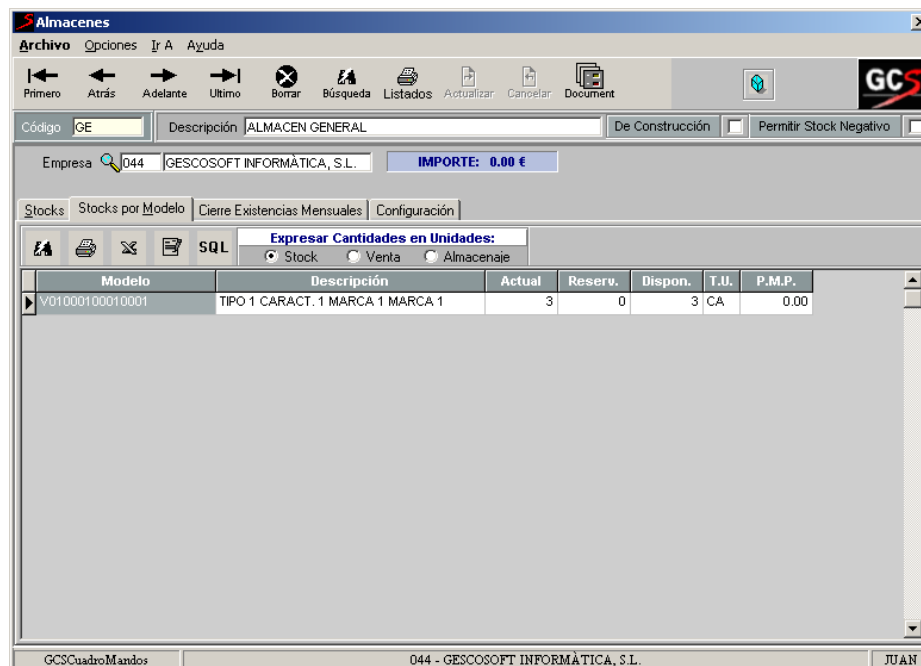
#### Integración Sistemas EDI

- **Posibilidad de enlazar con sistemas EDI**

## 4. Logística

### Cuadro de Mandos

- **Gestión de Almacenes**
- Inventarios
- Copias de Almacén
- Partes de Recuento
- Regularizaciones de stock
- Gestión Avanzada de Almacenes y Acopios de Obra:  
Valoraciones iniciales/finales por los responsables
- Cálculo automático de coste y stock, según existencias finales
- Control de Surtidores de Combustible
- Gestión de Lotes
- Importación / Exportación
- Reaprovisionamiento Automático de Almacenes en función de la cantidad mínima de artículos por almacenes
- Listados básicos



- Las características técnicas indicadas en este documento son propias de la versión más avanzada de cada módulo
- Todas las marcas comerciales indicadas en este documento, son propiedad de cada uno de los fabricantes enumerados